

## Chloride adquiere Alternative

**C**hloride Group, compañía especializada en soluciones y sistemas de alimentación ininterrumpida, ha completado la adquisición de Alternative Engineering Services (AES), un proveedor de grupos electrógenos y servicios asociados de la República de Irlanda.

Con sede en Dublín, AES desarrolla un elevado nivel de servicio a aquellas empresas que trabajan con grupos electrógenos, suministrando soluciones y ofreciendo un mantenimiento planificado y reactivo en diversos sectores y mercados, desde retail a asistencia sanitaria.

## Mobotix: resultados financieros

**M**obotix, fabricante de sistemas de vídeo IP de alta definición, ha anunciado los resultados financieros alcanzados durante los seis primeros meses del año fiscal 2009/10 que concluyó el 31 de diciembre de 2009.

A pesar de las dificultades en el ambiente económico general, Mobotix AG ha sido capaz de aumentar su ingreso aproximadamente en el 9 % consiguiendo 23,9 millones € en los seis primeros meses de año fiscal 2009/10 (mientras que el año previo fue de 22 millones €). Este crecimiento se ha debido especialmente al lanzamiento de nuevos productos como la cámara Q24 y el convertidor Mx2wire, así como por el creciente negocio de exportación.



La rentabilidad sigue estando en un extraordinario nivel alto con un margen EBIT del 19,5 % y un margen EBITDA del 23,3 %. El ingreso neto para este período ascendió a 3.2 millones de euros, con unos beneficios por acción de 0,72 euros (el año previo: 0,85 euros).

## Nextel, miembro de itSMF España

**N**EXTEL, ingeniería y consultoría especializada en la gestión de servicios de telecomunicaciones y tecnologías de la información, formalizaba su ingreso en la Asociación itSMF (Information Technology Service Management Forum), red mundial de grupos de usuarios de las TI que ofrecen las mejores prácticas y guías basadas en estándares para la provisión de Servicios de TI sin compromisos con ningún proveedor.

El foro itSMF, fundado en el Reino Unido a principios de los años 90, es el producto de la colaboración entre miembros de empresas y del gobierno, con el objetivo de mejorar la calidad del servicio IT, la reducción de gastos de soporte y generar un mayor beneficio en sus inversiones.

Pertenecer a la Asociación itSMF proporciona a Nextel S.A. ventajas tales como la oportunidad de contribuir a estudios sobre Buenas Prácticas, la participación en diferentes foros y reuniones de discusión, o la aparición de sus datos de contacto en la guía de proveedores miembros de la red mundial de la asociación.

## Schneider Electric, en España la dirección de EMEAS

**L**a dirección de Schneider Electric ha dado a conocer durante la presentación anual de resultados

celebrada el 18 de febrero en París una importante remodelación de su cúpula directiva, con una clara apuesta por el ejecutivo español Julio Rodríguez Izquierdo.

Julio Rodríguez, que hasta ahora estaba al frente de la división europea del grupo, amplía sus responsabilidades asumiendo la dirección de los negocios de Schneider Electric en toda el área EMEAS, que comprende Europa, Oriente

Medio, África y Sudamérica. Rodríguez Izquierdo, que será al mismo tiempo el máximo responsable mundial de la unidad de negocio de Power, tiene por objetivo consolidar a Schneider Electric como proveedor global de soluciones energéticas en los 138 países que a partir de ahora están bajo su jurisdicción.



### RESULTADOS ECONÓMICOS 2009:

Schneider Electric presentó sus resultados económicos para el último trimestre de 2009 y los resultados del grupo para todo 2009. Schneider Electric ha registrado un margen de EBITA del 12,9% antes de costes de reestructuración y un volumen de cash flow record de casi 2.000 millones de €. Se han conseguido, además, unos ahorros de más de 646 millones de € gracias a un aumento de la productividad y una adaptación de la estructura. El grupo pronostica que en 2010 se empezarán a registrar crecimientos y mejoras en los beneficios.